SSIER OSSIER VENETO POLITICA ECONOMIA MANAGEMENT

In allegato al quotidiano il Giornale

Direttore On. Raffaele Costa

NUOVI MODELLI D'IMPRESA



LUCA ZAIA "Dobbiamo raccordare conoscenza e mondo produttivo"
ANDREA TOMAT Come si sta trasformando l'imprenditoria veneta
PIERO IEMMOLO Il Veneto protagonista sul settore crocieristico
GIANCARLO BIGOTTO Il denim italiano alla conquista dei mercati
GIUSEPPE PISI Crescono i numeri dell'industria conciaria

Cresce l'utilizzo dei monoblocchi prefabbricati

Da quando è scoppiata la guerra in Libia sono tra i principali fornitori delle basi Nato. L'architetto Giampiero Serena fa il punto sulla vendita e il noleggio di monoblocchi prefabbricati **Emanuela Caruso**

> della quinta generazione di nici». imprenditori, offre un servizio di vendita e noleggio di

lessibilità, reinvesti- monoblocchi prefabbricati mento degli utili in multiuso di pronto impiego. azienda, diversifica- «Riforniamo i più svariati setzione della clientela tori - commenta Giampiero sono i punti cardine su cui la Serena, amministratore unico Serena Prefabbricati ha co- della società - con prefabbristruito l'attività. La società, cati ad uso uffici, mense, spoche vanta il raggiungimento gliatoi, alloggi e servizi igie-

> Come incidono sul vostro bilancio l'attività di vendita e quella di noleggio?

> «Sia l'una che l'altra sono importanti e influiscono per il 50% sul bilancio. Con la vendita smaltiamo velocemente i monoblocchi prodotti, con il noleggio li affittiamo e una volta che i cantieri non ne hanno più bisogno, li riprendiamo e li rimettiamo a nuovo riparandoli, in modo da poterli riutilizzare e rinoleggiare. Questi i vantaggi di entrambe le attività».

> Data la richiesta spesso urgente e diversificata dei vostri monoblocchi, come riuscite a garantire un servizio efficiente?

«Rispettiamo sempre le scadenze, l'assistenza post-vendita è funzionale e rispondiamo con rapidità agli ordini. Tutte

queste caratteristiche del nostro servizio lo rendono puntuale e completo. Siamo in grado di soddisfare in breve tempo ordini di ingente entità grazie alla rete di rapporti e collaborazioni esterne che abbiamo creato negli anni con altre realtà produttive del settore, che ci aiutano ad eseguire quei lavori che altrimenti sarebbero impossibili per una sola impresa».

Al momento il vostro lavoro più importante è la fornitura per le basi Nato.

«È dai tempi della guerra nei Balcani che siamo tra i principali fornitori delle basi Nato in Italia È per noi motivo di grande orgoglio perché tali affidamenti rappresentano il frutto di anni di impegno nei confronti delle Forze Armate e in particolare con l'Aeronautica Militare. In occasione del conflitto in Libia siamo riusciti a fornire 60 monoblocchi, anche bipiano, tra cui sale operative, alloggi dei piloti e aule briefing eccetera, tutti arredati e condizionati, in meno di due settimane».





Giampiero Serena, amministratore della Serena Prefabbricati Srl di Albaredo di Vedelago (TV). In basso, fase assemblaggio monoblocchi www.serenaprefabbricati.it